

GUIDE DE LA MISSION

Dhahran du 30 Janvier – 1er février 2023

Polymeris Middle East Arabie Saoudite – 2023 MISSION DE COOPERATION MOYEN ORIENT

Dhahran du 30 janvier – 1er février 2023

PROSPECTEZ ET CONSOLIDEZ VOS AFFAIRES EN ARABIE-SAOUDITE !



30 Janvier au
1er Février 2023

Délai d'inscription :
6 janvier 2023



Réunion
d'information :

Lundi 19 décembre
10h – 12h (à confirmer)



Une offre adaptée
à vos besoins :

3 jours
en Arabie-Saoudite



Contact :

Djebbar Jessym
Jessym.djebbar@polymeris.fr

Arabie-Saoudite :

L'Arabie saoudite est la 1ère économie du Moyen-Orient et la 18ème au monde avec un PIB en 2020 de 833,5 milliards USD. Depuis 2016, le Royaume est le pays membre du G20 qui connaît la plus profonde transformation grâce à un vaste programme de réformes : " Vision 2030 ". Portée par l'actuel prince héritier Mohamed Ben Salman, ce programme devrait permettre au Royaume d'opérer une véritable révolution de son modèle économique et sociétal. En s'appuyant sur son secteur privé et sa jeunesse, elle vise à sortir le pays de sa dépendance au pétrole et à diversifier son économie (tourisme, loisirs, industries innovantes et secteur manufacturier).

Les premières réformes économiques ont permis de renforcer la compétitivité, le rôle du secteur privé et l'attractivité du Royaume pour les investisseurs étrangers. En 2020, l'Arabie saoudite avait gagné 30 places dans le rapport annuel de la Banque mondiale sur la facilité de faire des affaires.

Le Royaume peut désormais raisonnablement nourrir d'importantes ambitions en matière de croissance économique générale en intégrant les enjeux actuels tant sociétaux qu'écologiques.

GUIDE DE LA MISSION

Dhahran du 30 Janvier – 1er février 2023

IKTVA (In-Kingdom Total Value Add) :

Lancé par Saudi ARAMCO en 2015, le programme In Kingdom Total Value Add (iktva), a pour objectif de stimuler la création de valeur nationale afin de soutenir un environnement économique en évolution rapide et de favoriser la prospérité future.

Le but étant de faciliter la collaboration entre les industrielles, en capturant les valeurs qui produisent des avantages tangibles à long terme, des emplois de qualité pour une population saoudienne croissante, l'innovation et la diversification de l'industrie, dans un contexte de compétitivité mondiale accrue.

Le salon IKTVA est le fer de lance du programme, et fait partie des principaux événements mondial en matière de chaîne d'approvisionnement énergétique, en réunissant les plus grands acteurs de la scène internationale.

OFFRE SPECIALE POUR LES ADHERENTS POLYMERIS :

- ✓ **Briefing d'accueil** : présentation du marché et des usages culturels pour être préparés à vos rendez- vous.
- ✓ **Programme sur mesure** : préparation de RDV individuels avec les prospects/clients ou les partenaires potentiels pré-ciblés directement sur le Pavillon - (entretien avec Business France en amont, validation de votre potentiel sur chaque marché) A VALIDER
- ✓ **Cocktail Networking** : avec des entreprises régionales implantées en Saudi, des CCE, des consultants et des entreprises saoudiennes.
- ✓ **Visite locale** :
 - Jubail : En partenariat avec la Commission Royale, nous vous proposons de visiter la plus grande ville industrielle au monde, qui s'étend sur 1 016 kilomètres carrés et comprend des complexes industriels et des installations portuaires.

FORMULE :

Délégation sur 3 jours : 1500€ TTC pour les adhérents 2000€ non adhérents

- Un workshop dispensé afin de présenter le marché et des usages culturels pour être préparés à vos rendez- vous.
- 2 jours de présence sur le salon en tant que visiteur avec un espace sur le stand Polymeris pour effectuer des RDV
- Une prise de RDV BtoB en amont avec des entreprises cibles (en fonction des besoins)
- Votre logo sur le stand et catalogue d'exposant (sous réserve de possibilité par les organisateurs)
- Une visite du site industriel de Jubail

GUIDE DE LA MISSION

Dhahran du 30 Janvier – 1er février 2023

DÉROULÉ DE LA MISSION :

(Programme en cours de construction, susceptible de modifications à la marge)

PACKAGE COMPLET :

Dimanche 29 janvier :

- Arrivée de la délégation, installation à l'hôtel

Lundi 30 janvier :

- Briefing d'accueil : information marché, bonnes pratiques commerciales, remise du planning
- Déplacement sur le salon et installation des derniers éléments
- Créneau RDV BtoB

Mardi 31 janvier :

- Présence sur le salon / networking cocktail
- Créneau RDV BtoB

Mercredi 1er février :

- Visite de site de Jubail

Logistique mutualisée :

Organisation des transports sur place : transports locaux collectifs, pour la visite de Jubail.

Communication collective :

Les entreprises participantes disposeront d'une communication personnalisée en amont.

Modalités financières :

Couts approximatifs :

Vol : environ 1 000€ AR classe éco - **Hôtel** : entre 100€ et 150€ / nuit - **Taxi** : 20€

Visa : 150 € ressortissant européen.

Informations pratiques :

Une liste d'hôtels et de vols sera remise aux inscrits.

Démarche visa

Il est obligatoire de procéder un visa, pour rentrer en Arabie Saoudite.

Effectuer la demande de Evisa [ICI](#).

Votre check-list :

- Vérifier la date de validité de votre passeport (valable 6 mois après la date de voyage)
- Cartes de visites
- Votre documentation en français, anglais, voire arabe.

Partenaires :



أرامكو السعودية
saudi aramco

